

Speditionskaufmann | Key Account Manager

KANDIDATEN-NR. 1820.01.k20419

HEUTIGE/LETZTE FUNKTION Verkaufsberater Umzüge

AUSBILDUNG/STUDIUM Speditionskaufmann

GRUND ZUR STELLENSUCHE Keine Weiterentwicklung, fehlende Perspektiven

STELLENWUNSCH Key Account Manager, Kundenbetreuer, Teamleiter
Verkauf/Dienstleistung
Gerne mit kleiner Führungstätigkeit

Nicht: reine Akquisetätigkeit, Aussendienst

WUNSCHARBEITSORT Region Basel, Baselland, Fricktal

ANSTELLUNGSART Festanstellung

ARBEITSPENSUM 80% - 100%

BERUFSERFAHRUNGEN Berufserfahrung als Verkaufsberater/Key Account Manager (ca. 12 Jahre):

- Vorwiegend Segment Landverkehre und Umzüge (national/international)
- Kundenbetreuung, Akquisition von Neukunden
- Kundenbesuche (national und international)
- Erstellen von Transport-, Umzugs- und Logistikkofferten
- Planung und Durchführung von Verkaufstouren
- Controlling und Marktbeobachtung

Berufserfahrung als Disponent/Speditionskaufmann (ca. 4 Jahre):

- Transportplanung, Einsatzplanung
- Betreuung von Kunden und Airlines
- Offertwesen, Bearbeiten von Unregelmässigkeiten

Informatikkenntnisse

	Expertin/Experte	Sehr gut	Fortgeschritten	Erw. Grundkenntnisse	Grundkenntnisse	Zertifikat / Diplom
- Word		X				
- Excel		X				
- PowerPoint		X				
- Outlook		X				
- Internetapplikationen		X				
- SAP		X				

Sprachkenntnisse

	Muttersprache	Verhandlungssicher	Sehr gut	Fortgeschritten	Grundkenntnisse	Sprachaufenthalt / Diplom
- Deutsch	mündlich	X				
	schriftlich	X				
- Englisch	mündlich	X				
	schriftlich	X				
- Französisch	mündlich			X		
	schriftlich			X		
- Ungarisch	mündlich	X				
	schriftlich					

STÄRKEN / SCHWÄCHEN

Der Kandidat ist eine lösungsorientierte und loyale Person. Als eine Stärken nennt er seine flexible Denkweise - out of the box, seine offene, kommunikative Art und seinen empathischen Umgang mit Menschen. Er wird als belastbarer, pflichtbewusster und einsatzfreudiger Mitarbeiter beschrieben.

GEHALTSVORSTELLUNG

Ca. CHF 6500.- bis 6600.- x13

VERFÜGBARKEIT

Per sofort oder nach Vereinbarung

EINDRUCK DES PERSONALBERATERS

Ich habe den Bewerber im persönlichen Gespräch als direkte, authentische und kommunikative Person kennen gelernt. Ein angenehmer Gesprächspartner.

Pro+/Kontra- zu Stellenvakanzen:

- + Gelernter Speditionskaufmann
- + Langjährige Erfahrung Sales, Kundenbetreuung
- + Erfahrung Disposition Landverkehre
- + Sprachen CH-D/E/Ungarisch
- + Sofort verfügbar

Bei Interesse freue ich mich auf Ihre Kontaktaufnahme. Gerne sende ich Ihnen in Absprache mit dem Kandidaten sein Gesamtdossier zur unverbindlichen Ansicht zu.

ANSPRECHPERSON

Pervivo AG, Hohenrainstrasse 10, Postfach 1712, 4133 Pratteln
Herr Moritz Blaser, +41 61 826 80 03, mb@pervivo.ch