

Speditonskaufmann | Key Account Manager

KANDIDATEN-NR. 1820.01.k20419

HEUTIGE/LETZTE FUNKTION Verkaufsberater Umzüge

AUSBILDUNG/STUDIUM Speditonskaufmann

GRUND ZUR STELLENSUCHE Keine Weiterentwicklung, fehlende Perspektiven

STELLENWUNSCH Key Account Manager, Kundenbetreuer, Teamleiter
Verkauf/Dienstleistung
Gerne mit kleiner Führungstätigkeit

Nicht: reine Akquisetätigkeit, Aussendienst

WUNSCHARBEITSORT Region Basel, Baselland, Fricktal

ANSTELLUNGSART Festanstellung

ARBEITSPENSUM 80% - 100%

BERUFSERFAHRUNGEN Berufserfahrung als Verkaufsberater/Key Account Manager (ca. 12 Jahre):

- Vorwiegend Segment Landverkehre und Umzüge (national/international)
- Kundenbetreuung, Akquisition von Neukunden
- Kundenbesuche (national und international)
- Erstellen von Transport-, Umzugs- und Logistikkofferten
- Planung und Durchführung von Verkaufstouren
- Controlling und Marktbeobachtung

Berufserfahrung als Disponent/Speditonskaufmann (ca. 4 Jahre):

- Transportplanung, Einsatzplanung
- Betreuung von Kunden und Airlines
- Offertwesen, Bearbeiten von Unregelmässigkeiten

Informatikkenntnisse

	Expertin/Experte	Sehr gut	Fortgeschritten	Erw. Grundkenntnisse	Grundkenntnisse	Zertifikat / Diplom
- Word		X				
- Excel		X				
- PowerPoint		X				
- Outlook		X				
- Internet		X				
- SAP		X				

Sprachkenntnisse

	Muttersprache	Verhandlungssicher	Sehr gut	Fortgeschritten	Grundkenntnisse	Sprachaufenthalt / Diplom
- Deutsch	mündlich	X				
	schriftlich	X				
- Englisch	mündlich	X				
	schriftlich	X				
- Französisch	mündlich			X		
	schriftlich			X		
- Ungarisch	mündlich	X				
	schriftlich					

STÄRKEN / SCHWÄCHEN

Der Kandidat ist eine lösungsorientierte und loyale Person. Als eine Stärken nennt er seine flexible Denkweise - out of the box, seine offene, kommunikative Art und seinen empathischen Umgang mit Menschen. Er wird als belastbarer, pflichtbewusster und einsatzfreudiger Mitarbeiter beschrieben.

GEHALTSVORSTELLUNG

Ca. CHF 6500.- bis 6600.- x13

VERFÜGBARKEIT

Per sofort oder nach Vereinbarung

EINDRUCK DES PERSONALBERATERS

Ich habe den Bewerber im persönlichen Gespräch als direkte, authentische und kommunikative Person kennen gelernt. Ein angenehmer Gesprächspartner.

Pro+/Kontra- zu Stellenvakanzen:

- + Gelernter Speditionskaufmann
- + Langjährige Erfahrung Sales, Kundenbetreuung
- + Erfahrung Disposition Landverkehre
- + Sprachen CH-D/E/Ungarisch
- + Sofort verfügbar

Bei Interesse freue ich mich auf Ihre Kontaktaufnahme. Gerne sende ich Ihnen in Absprache mit dem Kandidaten sein Gesamtdossier zur unverbindlichen Ansicht zu.

ANSPRECHPERSON

Pervivo AG, Hohenrainstrasse 10, , 4133 Pratteln
Herr Moritz Blaser, , mb@pervivo.ch