

Branch Manager | Verkaufs-, Niederlassungsleiter

KANDIDATEN-NR. 1820.07.k20730

HEUTIGE/LETZTE FUNKTION Branch Manager Seefracht und Luftfracht

AUS/WEITERBILDUNGEN

- Diplomierter Verkaufsleiter
- Führungsseminar
- Kurse Gefahrgut, Schadenspezialist

AUSBILDUNG/STUDIUM Kfm. Angestellter

GRUND ZUR STELLENSUCHE Wirtschaftliche Kündigung

STELLENWUNSCH Branch Manager, Niederlassungsleiter, Verkaufsleiter
Geschäftsführer Spedition

WUNSCHARBEITSORT Region Zürich

ANSTELLUNGSART Festanstellung

ARBEITSPENSUM 100%

BERUFSERFAHRUNGEN Langjährige Erfahrung als Branch Manager / Niederlassungsleiter / Verkaufsleiter:

- Kommerzielle Gesamtleitung
- Niederlassungsleitung Luft- und Seefracht
- Personalführung und -weiterentwicklung
- Kundenbetreuung und -akquise, Betreuung Key Accounts
- Preisverhandlungen
- Qualitätsbeauftragter
- Erschliessen und weiterentwickeln neuer Geschäftsfelder
- Auf- und Ausbau von strategischen Geschäften und Beziehungen
- Implementierung neuer Verkehre
- Durchführung und Begleitung von Kunden-Projekten
- Optimierung betrieblicher Abläufe in der Niederlassung in Zusammenarbeit mit den Abteilungsleitern
- Zusammenarbeit Verkauf, Kundendienst, operativen Abteilungen
- Kontakt zu Behörden, Auslandsgesellschaften, Airlines
- Budgetverantwortung

Führungserfahrung

- Fachliche und personelle Führungserfahrung
- Verantwortung von bis zu 60 Mitarbeitenden

Informatikkenntnisse

	Expertin/Experte	Sehr gut	Fortgeschritten	Erw. Grundkenntnisse	Grundkenntnisse	Zertifikat / Diplom
- Word		X				
- Excel			X			
- PowerPoint			X			
- Outlook			X			
- Internet			X			

Sprachkenntnisse

	Muttersprache	Verhandlungssicher	Sehr gut	Fortgeschritten	Grundkenntnisse	Sprachaufenthalt / Diplom
- Deutsch	mündlich	X				
	schriftlich	X				
- Englisch	mündlich	X				
	schriftlich	X				
- Französisch	mündlich	X				
	schriftlich	X				
- Italienisch	mündlich			X		
	schriftlich					
- Portugiesisch	mündlich	X				
	schriftlich	X				
- Spanisch	mündlich			X		
	schriftlich					
- Türkisch	mündlich	X				
	schriftlich	X				

STÄRKEN / SCHWÄCHEN

Der Kandidat ist eine loyale, offene und engagierte Person. Als seine Stärken nennt er seine hohe Sozialkompetenz, seinen kooperativer Führungsstil und sein kommerzielles Flair. Er beschreibt sich als Mitarbeiter mit grossem "Herzblut", der mit grosser Leidenschaft einen Job ausführt. Er sieht noch persönliche Entwicklung beim Thema Controlling/Reporting.

GEHALTSVORSTELLUNG

Nach Absprache

VERFÜGBARKEIT

Per 1. September 2020

EINDRUCK DES PERSONALBERATERS

Ich habe den Bewerber im Interview als authentische, transparente und sehr interessierte Person kennen gelernt. Ein angenehmer Gesprächspartner.

ANSPRECHPERSON

Pervivo AG, Hohenrainstrasse 10, Postfach 1712, 4133 Pratteln
Herr Moritz Blaser, +41 61 826 80 03, mb@pervivo.ch