

## Key Account Manager Spedition | Pharma

STELLENVAKANZ 1817.12.7168

<i>AUSGANGSLAGE</i>	Unser Kunde ist eine etablierte Speditionsunternehmung u.a. im Segment der Luftfracht (vorwiegend Pharma) und freut sich auf fachkundige Verstärkung im Verkauf bzw. der Geschäftsfeld-Entwicklung.
<i>AUFGABEN</i>	Ihre Aufgaben sind vielseitig, herausfordernd und abwechslungsreich: <ul style="list-style-type: none"><li>• Betreuung und Ausbau von Bestandskunden / Key Kunden im Segment Pharma</li><li>• Planung und Durchführung von Besuchen bei Neu- und Bestandskunden</li><li>• Entwicklung von kundenspezifischen Verkaufsstrategien</li><li>• Ausbau bestehender Geschäftsbereiche und die Festigung bzw. Erweiterung der Marktposition</li><li>• Akquisition von Neugeschäften</li><li>• Erschliessung und Entwicklung neuer Geschäftsfelder</li><li>• Ausarbeitung und Abgabe von Angeboten</li><li>• Verkaufsbezogene Auswertungen und Statistiken</li><li>• Beobachtung des Wettbewerbs</li><li>• Netzwerkpfege</li></ul>
<i>ANFORDERUNGEN</i>	Sie sollten folgende Qualifikationen und Eigenschaften mitbringen: <ul style="list-style-type: none"><li>• Abgeschlossene Berufsausbildung als Kaufmann/-frau für Spedition und Logistik</li><li>• Berufserfahrung in der Luftfracht / ggf. auch Landverkehre</li><li>• Erfahrung im Verkauf / von Vorteil im Segment Pharmalogistik</li><li>• Sicheres Auftreten und Umgang</li><li>• Kundenorientierung</li></ul>
<i>INFORMATIK</i>	Gute Anwenderkenntnisse der gängigen EDV-Programme
<i>SPRACHE</i>	Neben stilsicheren Deutschkenntnisse sind gute Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift zentral. Französischkenntnisse sind ein PLUS+
<i>ALTER</i>	Idealalter: 30 - 45 Jahre
<i>STELLENANTRITT</i>	Per sofort oder nach Übereinkunft
<i>ARBEITSORT</i>	Raum Zürich/Zürich-Flughafen
<i>ANSTELLUNGSART</i>	Festanstellung
<i>ARBEITSPENSUM</i>	100%

*SPEZIELLES*

Es erwartet Sie eine interessante Tätigkeit in einem vielseitigen und abwechslungsreichen Arbeitsumfeld.

Sind Sie bereit für diese neue berufliche Herausforderung und erfüllen die gestellten Anforderungen? Dann sollten wir uns unbedingt kennen lernen. Senden Sie uns gerne Ihr vollständiges Bewerbungsdossier zur vertraulichen Einsicht; vorzugsweise auf dem elektronischen Weg (mb@pervivo.ch).

Wir freuen uns auf Sie!

*ANSPRECHPERSON*

Pervivo AG, Hohenrainstrasse 10, , 4133 Pratteln  
Herr Moritz Blaser, , mb@pervivo.ch