Kundenberater Spedition Produktmanager (m/w/d)

STELLENVAKANZ 1819.10.9692

AUSGANGSLAGE	Unser Mandant ist ein Transportunternehmen im Segment der Bahn- und Containerlogistik und offeriert Ihnen die Möglichkeit zu einer langfristigen Zusammenarbeit. "Eine kreative, frische und lösungsgerichtete Denk- bzw. auch Handlungsweise stehen hier im Vordergrund" ist sich die Geschäftsleitung einig.
AUFGABEN	Es geht bei dieser "Verkaufs-"Tätigkeit nicht darum, so schnell und so viel wie möglich. Im Zentrum steht der Kunde und für diesen sollen die von Ihnen angebotenen Dienstleistungen optimal funktionieren. Langfristige Transportlösungen für die anspruchsvolle Kundschaft sind gefragt. Diese können nur in einer konstruktiven Zusammenarbeit zwischen Ihnen, dem Produktionsleiter bzw. seinem Dispoteam und der Geschäftsleitung entstehen. • Planung und Durchführung von Kundenbesuchen • Netzwerkpflege, Betreuung und Ausbau von Bestandskunden • z.T. Akquisition von Neugeschäften • Ausarbeitung und Abgabe von Offerten, Preisverhandlungen • Verkaufsbezogene Auswertungen und Statistiken • Ausbau bestehender Geschäftsbereiche und die Festigung bzw. Erweiterung der Marktposition Die interne Koordination mit den involvierten Bereichen sind ein wichtiger Erfolgsfaktor. Miteinander stellen Sie die Qualität sicher und sind in regelmässigem Austausch mit dem Dispositionsteam und der Geschäftsleitung.
ANFORDERUNGEN	Es muss Ihnen Spass machen, Kundenbeziehungen aufzubauen, auszubauen und langfristig zu pflegen. Mit Ihrer kaufmännischen Speditionsausbildung (zwingend) und/oder fundierten Berufserfahrung im Bereich der Spedition (Reederei/Bahn/Schifffahrt) bringen Sie das Fundament für diese spannende Tätigkeit mit. Zudem: • Erfahrung im Verkauf ist von Vorteil • Hohe Sozialkompetenz, vernetzte Denkweise • Ausgeprägte Kundenorientierung, Verhandlungsgeschick • Reisebereitschaft (Schweiz)
INFORMATIK	Sehr gute Kenntnisse der MS-Office Palette Prozessorientierte IT-Affinität
SPRACHE	Stilsichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift Französischkenntnisse in Wort wären ein PLUS+
ALTER	Offen
STELLENANTRITT	Per sofort oder nach Übereinkunft

ARBEITSORT	Büro: Region Basel, Arbeitsgebiet: Ganze Schweiz
ANSTELLUNGSART	Festanstellung
ARBEITSPENSUM	100%
SPEZIELLES	Sie können überzeugen - anstatt zu überreden Sie können begeistern - anstatt aufzuzwingen Sie können verhandeln - anstatt stur zu bleiben Sie können den Abschluss herbeiführen - anstatt ewig darum herum zu reden Es erwartet Sie ein Arbeitgeber mit fortschrittlichen Anstellungsbedingungen und Sie haben die Möglichkeit, punktuell von zu Hause aus zu arbeiten. Bei Ihrem Interesse senden Sie gerne Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per Mail an die Adresse bewerbung[at]pervivo.ch oder als Direktbewerbung. Alternativ können Sie auch die untenstehende Online-Plattform benutzen. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. Bitte beachten Sie, dass wir nur Bewerber*innen berücksichtigen können, welche die aufgeführten Grundanforderungen mitbringen. Bei Unsicherheiten nehmen Sie einfach mit uns Kontakt auf, um die Anforderungen an dieses konkrete Stellenangebot abzustimmen.
ANSPRECHPERSON	Pervivo AG, Hohenrainstrasse 10, , 4133 Pratteln Herr Moritz Blaser, , mb@pervivo.ch